

Account Manager – digital marknadsföring

Vi vill vara Sveriges ledande säljbolag inom digital marknadsföring.

ProAd är ett säljbolag inom annonsförsäljning som primärt arbetar med digitala medier. Vi har fått förtroendet från några av Sveriges största sajter att ansvara för deras annonsförsäljning och utveckla deras affärer. Vi bidrar även med strategisk kompetens för att utveckla digitala annonslösningar. Vi hjälper annonsörer att nå en nischad målgrupp med specifikt intresse. Vi samarbetar med många spännande sajter. Några av sajterna vi jobbar med är byggahus.se, sweclockers.com, styleroom.se, jogg.se och moviezine.se.

Vi behöver förstärka och söker nu en **Account Manager** inom digital marknadsföring.

Ansvar:

Som Account Manager hos oss blir du mer än en säljare.

Du ansvarar för försäljningen av olika annonslösningar på utvalda sajter. Du får stort ansvar och ska, förutom försäljningen, driva ditt uppdrag även på strategisk nivå och utveckla affären. Du jobbar mot företagskunder och mediebyråer. Du arbetar mot uppsatta mål och planerar din säljprocess. Du ska även ansvara för dialogen med uppdragsgivarna. Främsta arbetsuppgifterna är:

- Prospektering, kundkontakt, offertskrivning, försäljning
- Digital annonsförsäljning
- Kreativ idéförsäljning

Kvalifikationer:

- Du har akademisk bakgrund alternativt har du genomgått någon form av affärsutbildning
- Du är självgående, proaktiv och lyhörd samt har en god förmåga att förstå kunders behov
- Du är tävlingsinriktad med högt driv och stimuleras av att anta utmaningar
- Du har flera års erfarenhet av försäljning, medieförsäljning ett plus
- Du är en god kommunikatör och bra på kreativ idéförsäljning
- Om du har erfarenhet från digital annonsering och arbetat med bloggar så är det meriterande

Vad kan ProAd erbjuda dig?

- Ett omväxlande och utmanande jobb
- En möjlighet att växa och utvecklas, både som individ och i yrkesrollen
- Ökade kunskaper och färdigheter inom försäljning och affärsutveckling
- En utvecklande, modern och fräsch arbetsplats nära Malmö Central
- Ett team med kompetenta kollegor som tycker om att ha kul
- Ett lönesystem som belönar goda prestationer, med grundlön och provision

Arbets tid/Varaktighet

Provanställning. Heltid.

Kontaktpersoner

Rabie Salem, VD

rabie.salem@proad.se

0733-759032

Ansökan

Sista ansökningsdag 160708

Vi tar emot ansökan via epost: jobb@proad.se

Arbetsgivare

PROAD SWEDEN AB

Norra Vallgatan 66

21122

Malmö

Tel: 0733-759032

E-post: jobb@proad.se

Mer information på <http://www.proad.se>

Urval sker löpande. Tjänsten tillsätts så fort som möjligt enligt överenskommelse.